

Rating Scoring (E-Score)

Aplikasi Layanan Credit Scoring

Prepared by Pengembangan
Bisnis & Produk ER

Maret 2024



PLN Icon Plus Emerges as The Winner Of
Asian Telecom Awards 2024
Broadband Telecom Company of The Year



Sub Holding Beyond Kwh

PLN Group



Mengelola seluruh bisnis PLN Group yang tidak berhubungan secara langsung dengan penjualan Kwh (daya)



About PLN Icon Plus

ICON+ Berdiri Sejak tahun 2000

ICON+ berdiri pada tahun 2000 sebagai anak perusahaan PT PLN (Persero) yang bergerak di bidang jasa layanan jaringan telekomunikasi, teknologi informasi dan komunikasi



>1jt & 5rb
Retail & korporat



100%
Milik Indonesia



7 x 24
Service



2509
POP



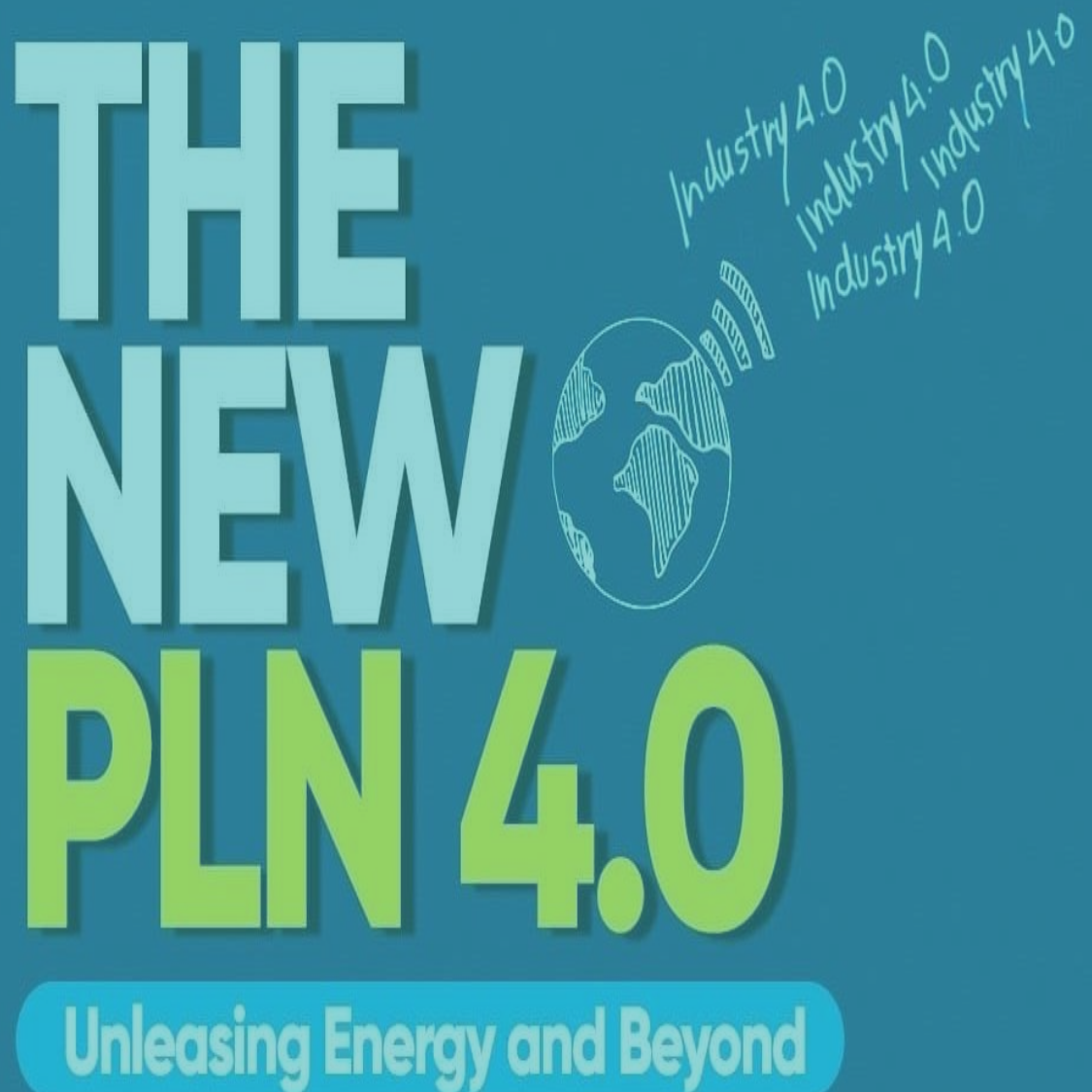
50
Kantor Strategis Bisnis



260.493 km
Jaringan serat optik

Tahun 2022 ICON+ Berubah Menjadi PLN ICON Plus

Pada tahun 2022 ICON+ melakukan rebranding menjadi PLN Icon Plus, sekaligus bertransformasi menjadi Subholding Beyond kWh. Seluruh bisnis PLN Group yang tidak berhubungan secara langsung dengan penjualan Kwh (daya), akan dikelola oleh PLN Icon Plus.



Portofolio Produk PLN ICON PLUS

Transformasi PLN Icon Plus dari penyedia jaringan komunikasi dan penyedia solusi ICT menjadi perusahaan Beyond Kwh merupakan langkah strategis yang diambil untuk menjawab tantangan bisnis PLN Group untuk mengembangkan bisnis-bisnis baru di luar ketenagalistrikan dengan memanfaatkan asset-asset tangible maupun intangible milik PLN.

Kini PLN Icon Plus tak lagi hanya fokus pada bisnis connectivity dan ICT, tetapi juga mengembangkan bisnis-bisnis electricity related secara luas, seperti PV Rooftop, Electrical Vehicle Ecosystem, PLN Mobile, Multimedia & IoT, Payment Gateway, Optimalisasi Asset, Software as a Service, dsb

Connectivity & ICT



ICONECT



ICONNET



ICONAPPS



ICONWEB



ICONBASE

Electricity Related & Digital Services



PV Rooftop



Electric Vehicle
Ecosystem



PLN
Mobile



Multimedia
& Internet
of Things



Asset
Optimization



SaaS



Latar Belakang

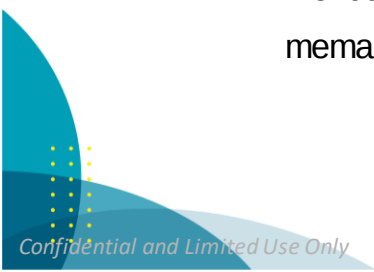
- Keterbatasan platform yang mampu mengelola data aktual menjadi kendala dalam memastikan situasi keuangan calon debitur, terutama pada kelompok **UNBANKED** (Tidak memiliki Rekening Bank) dan **UNDERBANKED** (Nasabah Pasif). Terdapat peluang bisnis yang signifikan, mengingat 77% dari kelompok **UNBANKED** dan **UNDERBANKED** belum mendapatkan layanan yang memadai.

Masalah

- Diperlukan suatu platform yang mampu memproses aktivitas kelistrikan atau **Listrik Checking** karena informasi tagihan dan pembelian listrik PLN merupakan data pokok yang dapat digunakan untuk memperkirakan / memprediksi kemampuan finansial seseorang.

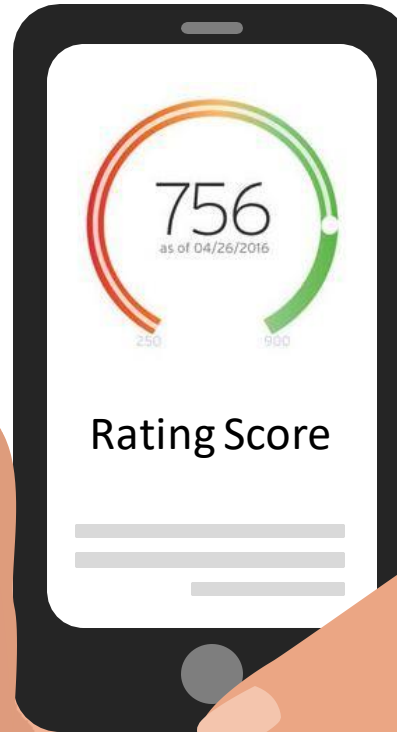
Solusi

- **Rating Scoring** dengan menggunakan data aktivitas kelistrikan pelanggan PLN yang terkini dan relevan bertujuan untuk mendukung pengambilan keputusan yang akurat bagi calon pemberi kredit. Sistem ini dilengkapi dengan dashboard pemantauan untuk mengevaluasi informasi pelanggan listrik PLN



RATING SCORING

Aplikasi yang dapat digunakan dalam menginformasikan kualifikasi dalam menentukan calon debitur dengan melihat sisi pembayaran kelistrikan pelanggan dari 3 hasil analisis perilaku, yaitu **ketertiban pembayaran tagihan, kesesuaian pemakaian listrik** serta **catatan pelanggaran**.



 Menampilkan informasi kelistrikan calon debitur

- ✓ Akumulasi rupiah token
- ✓ Jumlah pemakaian kWh
- ✓ Besaran Daya dan Jenis Tarif Terkontrak
- ✓ Rekening Minimum (dihuni / tidak dihuni)

 Menampilkan history kelistrikan pelanggan yang bermasalah

- ✓ History Pelanggaran

 Menampilkan history tagihan, pembelian dan pembayaran calon debitur

- ✓ Ketertiban Pembayaran
- ✓ Frekuensi Pembelian Token Listrik
- ✓ Nilai Rupiah Tagihan
- ✓ Besaran Jam Nyala
- ✓ History Mutasi Pelanggan

 Memungkinkan pencarian identitas dengan beberapa parameter input

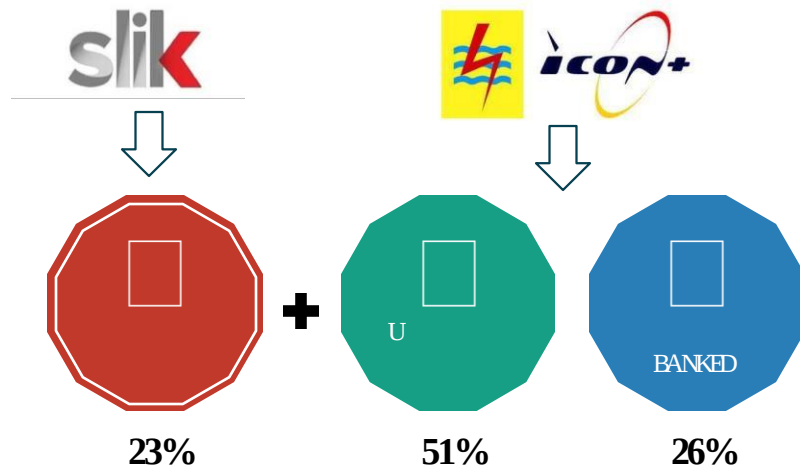
 IdPel

 nomormeter

 NIK KTP

 nama

 alamat



Perusahaan harus mengadopsi digitalisasi data sebagai upaya mendukung berbagai organisasi dan perusahaan dalam era modern. Organisasi-organisasi ini memerlukan data yang tersedia secara luas, dan salah satu aspek yang paling vital adalah pengolahan data yang dapat terintegrasi dengan data aktual dan relevan. Hal ini sangat penting untuk mendukung pengambilan keputusan, seperti dalam kasus penggunaan olah data untuk menilai kelayakan finansial calon debitur.

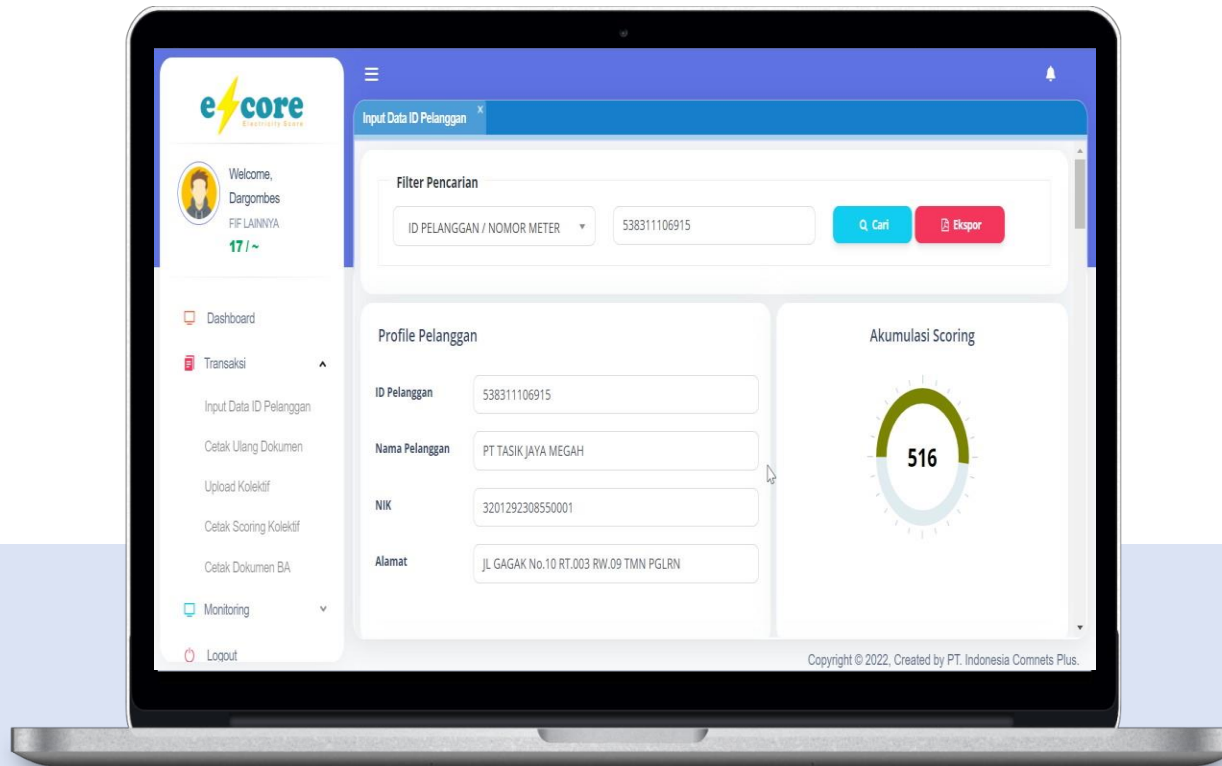
Dari data tersebut terlihat bahwa hanya 23% dari individu yang memiliki rekening bank baru menerima layanan dari institusi keuangan, sementara 77% sisanya termasuk dalam kategori yang belum terjangkau (Unbanked dan Underbanked) dan kurang mendapatkan pelayanan yang memadai, meskipun memiliki potensi bisnis yang signifikan karena berbagai faktor.

Penyebab utama ketidakmampuan bank dan institusi keuangan dalam melayani kedua kelompok ini adalah karena kurangnya data di BI Checking (SLIK) untuk kelompok Unbanked dan Underbanked.

Potensi bisnis yang dapat dimanfaatkan adalah melalui Listrik Checking, karena informasi tagihan listrik PLN menjadi data dasar dan valid yang memberikan gambaran tentang kondisi keuangan seseorang. Dengan memperhatikan konsumsi listrik dan verifikasi alamat melalui ID pelanggan, dapat memberikan informasi yang relevan untuk ketiga kelompok tersebut.

Satu-satunya Rating Scoring yang menggunakan **data pelanggan PLN** untuk dijadikan dasar penilaian sebagai salah satu tambahan parameter untuk memberikan kredit kepada nasabah





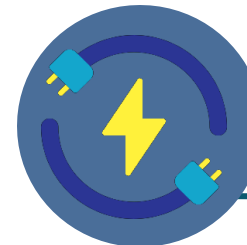
Summary / Rating Score

Menampilkan informasi ringkasan penilaian / score



Rating Ketertiban

Penilaian ketertiban pembayaran (telat bayar) atau pembayaran diawal/akhir billing cycle



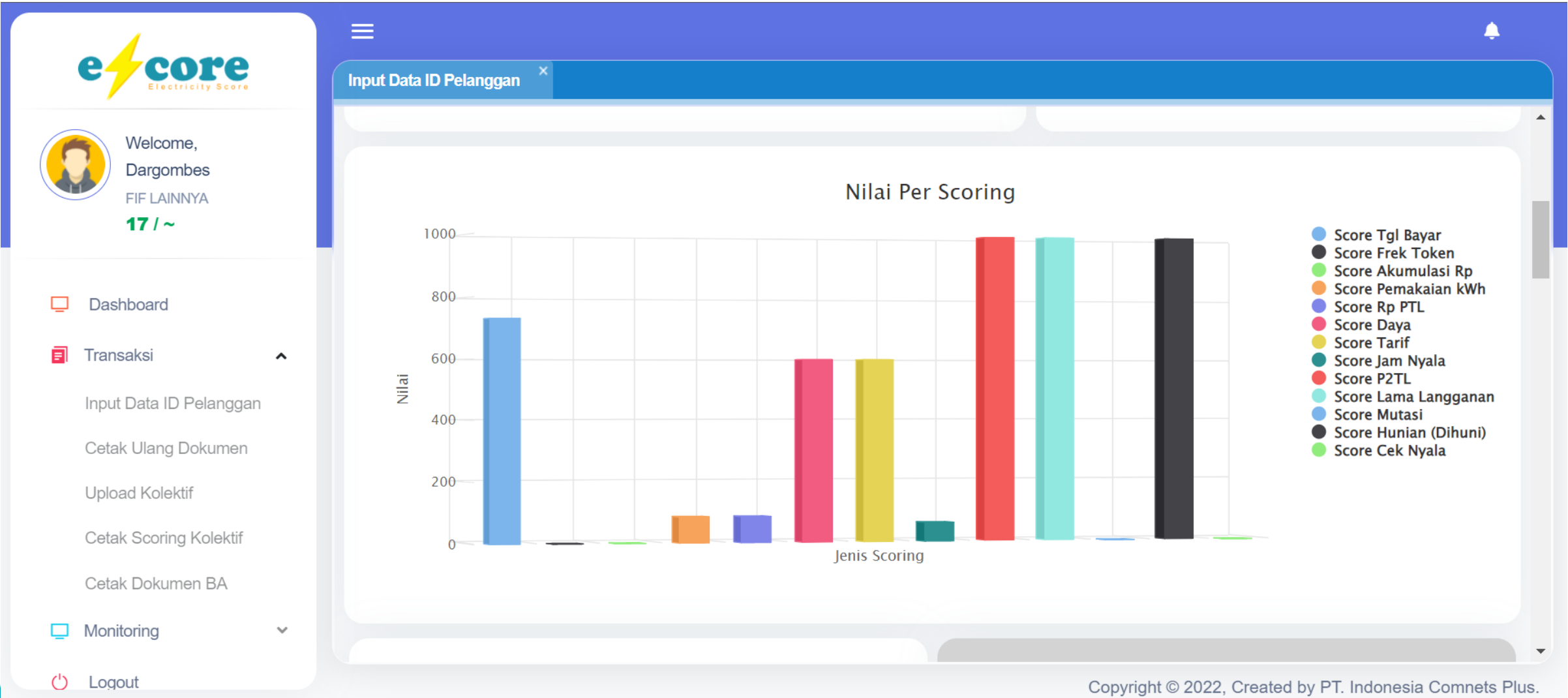
Rating Pemakaian

Penilaian berdasarkan informasi pemakaian (apakah optimal atau tidak)

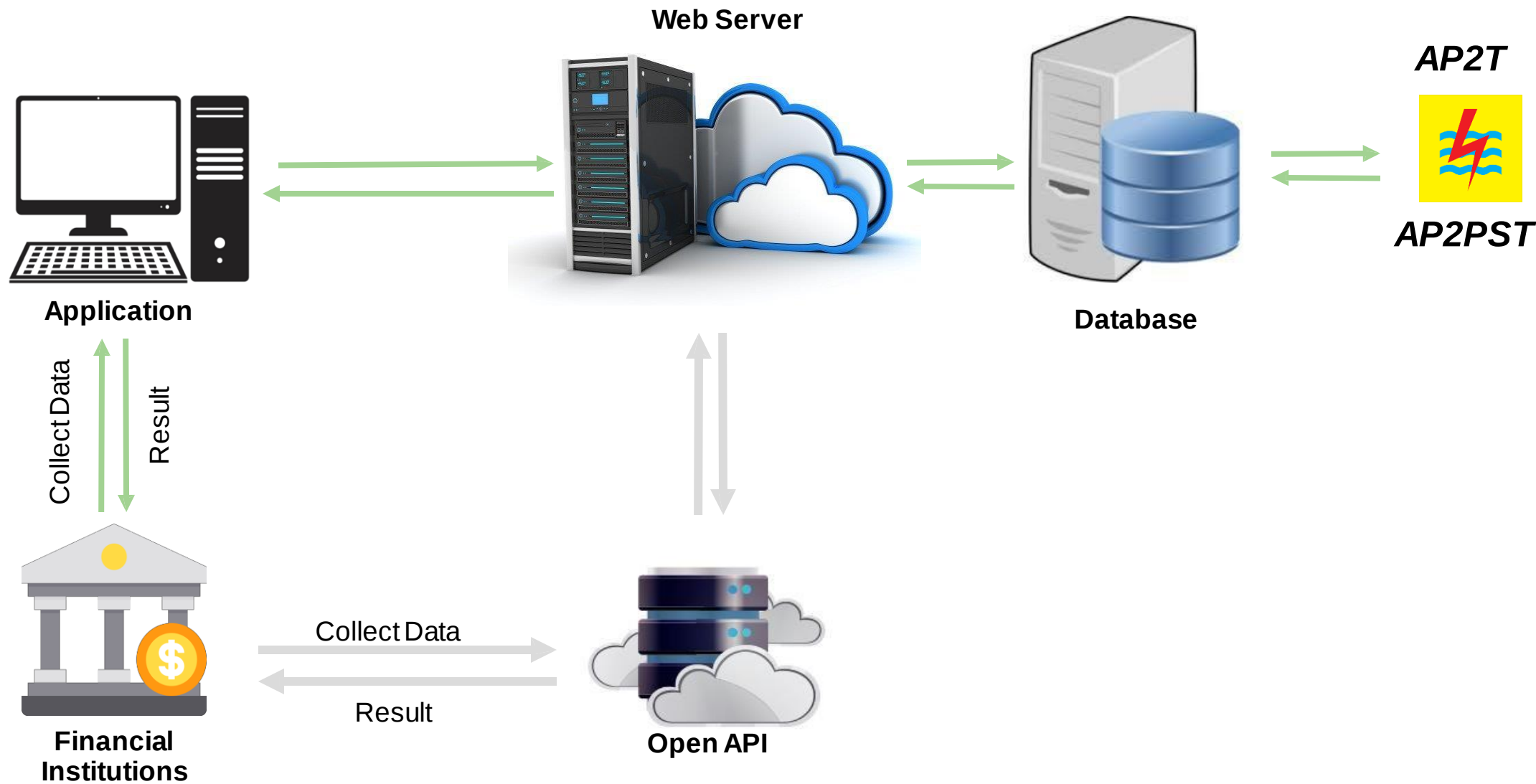


Rating Pelanggaran

Penilaian apakah pelanggan pernah ada pemutusan dari PLN atau Tidak



High Level Architecture



1

**Skema Per-Klik
(pasca bayar)**

Harga Per-Klik: Rp. T.B.D,-

2

**Skema Per-Paket Per-Bulan
(pra bayar)**

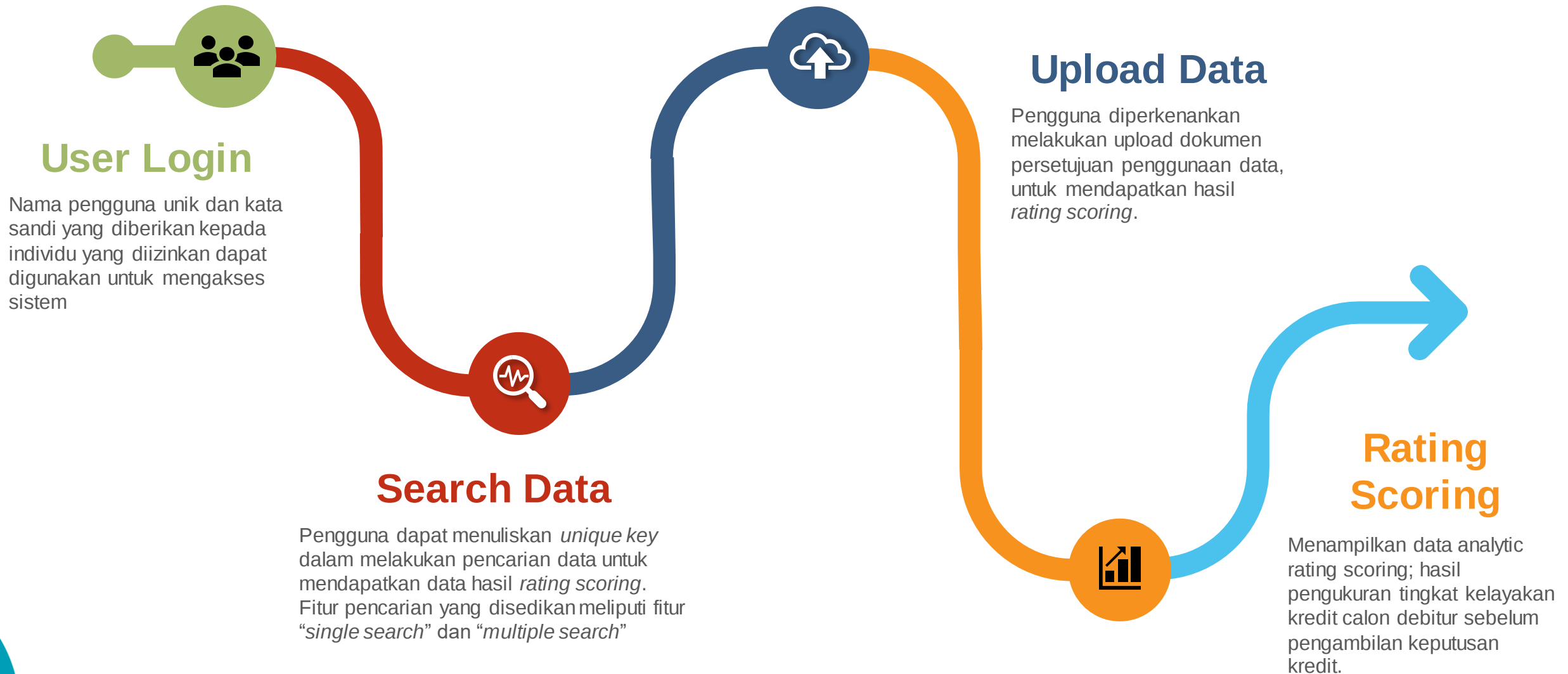
**Paket
5.000 Klik**

**Paket
10.000 Klik**

**Paket
20.000 Klik**

**Paket
50.000 Klik**

**Paket
xxx Klik**



Week 1

Pada tahap ini akan dilakukan **Pemaparan awal** produk **Rating Scoring**, lalu dilanjutkan dengan **Gather Requirement** serta **proposal penawaran** sampai dengan proses **dealing contract**.

Week 2

Pada tahap ini diharapkan proses **dealing contract** sudah memasuki proses akhir dan penyelesaian sehingga dapat dilanjutkan dengan proses **pengadaan peralatan & system** sampai dengan proses **development & integrasi**

Week 3 – Week 6

Pada tahap ini diharapkan proses **development & integrasi** sudah memasuki proses akhir dan akan dilanjutkan dengan **instalasi & setup system** **Rating Scoring**.

Week 7 – Week 8

Pada tahap ini adalah tahap final yang dimana akan dilakukan **SIT & UAT** perangkat **Rating Scoring** dan dilanjuti dengan **GO LIVE** serta akan dilakukan **evaluasi** bersama stakeholder terkait.

Initiation

Preparation

Instalation

Evaluation





Welcome,
Dargombes
FIF LAINNYA
18 / ~

Dashboard

Transaksi

Input Data ID Pelanggan

Cetak Ulang Dokumen

Upload Kolektif

Cetak Scoring Kolektif

Cetak Dokumen BA

Monitoring

Logout

Input Data ID Pelanggan

Filter Pencarian

ID PELANGGAN / NOMOR METER

538315666886

Cari

Ekspor

Profile Pelanggan

ID Pelanggan

538315666886

Nama Pelanggan

IR AMIR BALFAS

NIK

3201051509910001

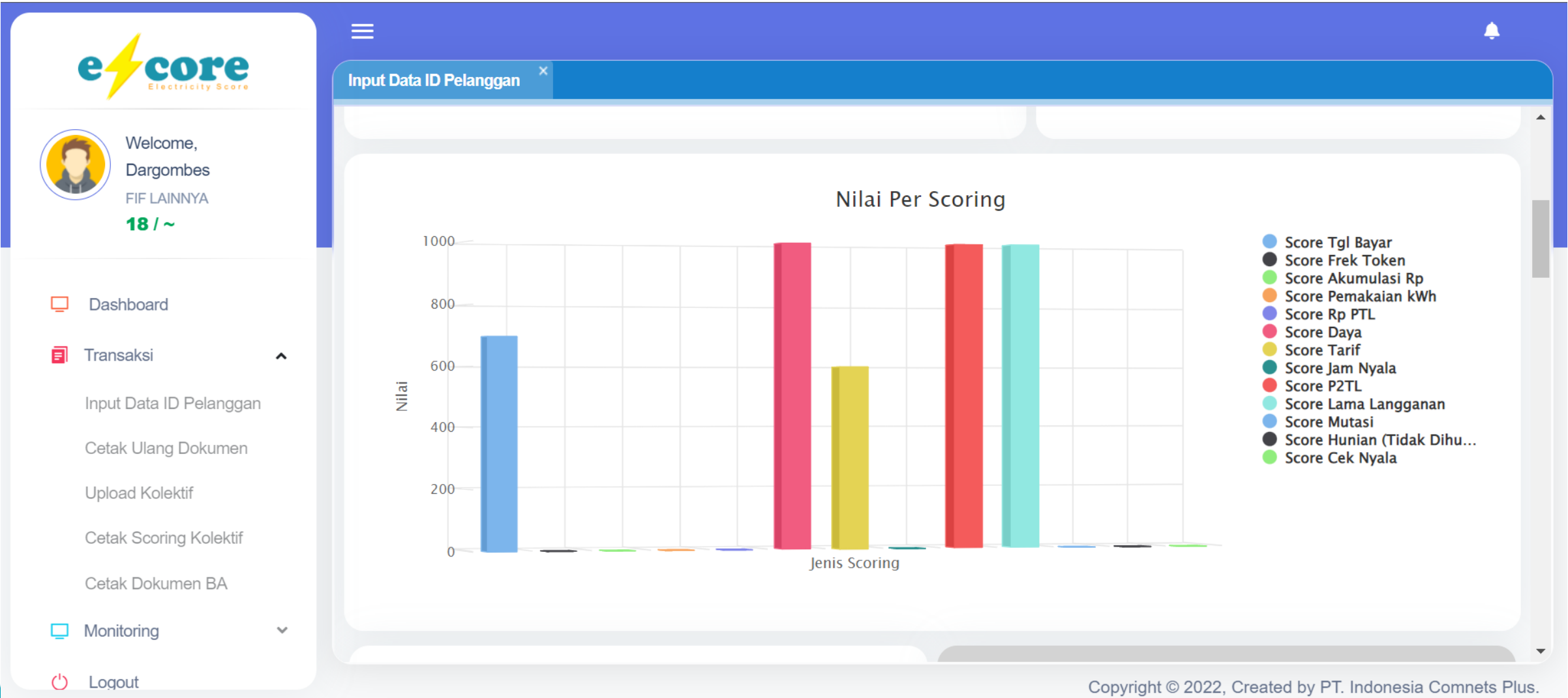
Alamat

PR SINBAD ALAMA BLOK A1 No.5

Akumulasi Scoring

429

Copyright © 2022, Created by PT. Indonesia Comnets Plus.





Credit Scoring yang dipasarkan oleh ICON+ memiliki price point dibawah harga pasar

Note:

1. ICON+ menggunakan data pelanggan PLN yang valid untuk perhitungan Credit Scoring
2. Layanan Credit Scoring dapat diakses melalui 2 platform, yaitu web dan Open API.
3. Layanan Credit Scoring yang ditawarkan ICON+ memiliki price point dibawah harga pasar



PLN
Icon Plus

Terima Kasih

New PLN 4.0 Unleashing Energy & Beyond

 [pln.iconplus](https://www.instagram.com/pln.iconplus)

 [plniconplus](https://www.youtube.com/plniconplus)

 plniconplus.co.id